

DK - Dygtig Sales Manager søges til Tøjeksperten i Haderslev

Dygtig Sales Manager søges til Tøjeksperten i Haderslev

Vi søger nu Sales Manager til vores Tøjeksperten i Haderslev

"I vores butikker ønsker vi at give vores kunder en ekstraordinær god oplevelse". Vi har fokus på salg og på kundeservice igennem dit engagement og "ejerskab" af butikken. Som Sales Manager stræber du altid efter at skabe gode resultater ved at vide, hvordan omsætning konverteres til profit, ved at være en god købmand, en god leder og en god kollega. Igennem involvering af dit team, søger du altid efter nye måder hvorpå du kan optimere omsætningen i butikken, den daglige drift, personalets præstationer og udvikling.

Vil DU være den markante leder i butikken og samtidig gå forrest i det daglige salg, er det DIG vi søger.

Salgsdynamo:

Dit primære ansvarsområde er at løfte salget og det økonomiske resultat gennem fremragende ledelse og godt købmandskab. Du brænder for konceptet, har fokus på den effektive drift og har en udpræget vindermentalitet.

Din dagligdag:

- Du sikrer at din butik er service og salgsklar
- Du tilrettelægger butikkens daglige opgaver ud fra faste koncepter
- Du går forrest som et godt eksempel ved at være synlig på "gulvet" ved kundebetjening og andre opgaver
- Du bygger og bruger et bredt netværk til at sikre Tøjekspertens målsætninger.

En vigtig del af din dagligdag er at sikre dine kunder en ekstraordinær oplevelse og at motivere, coache og udvikle dine medarbejdere, så de yder deres bedste. Sales Manager med mere: Som Sales Manager trives du med 100% fokus på at skabe resultater gennem dine kollegaer.

For at få succes i jobbet er det afgørende, at du:

- Har erfaring som leder for salgspersonale
- Har erfaring med at coache medarbejdere
- Har høj energi og er bevidst om dit ansvar som Sales Manager
- Forstår vores forretning og de lokale markedsforhold
- Har en stor interesse for mode

Du har stor indflydelse på den daglige drift af butikken og kan i høj grad præge din egen hverdag. Derfor lægger vi vægt på, at du er god til at planlægge og prioritere dine opgaver og kan bevare overblikket i pressede situationer. Din positive, åbne og direkte personlighed motiverer dine medarbejdere og inspirerer dem til at blive endnu bedre.

Dine muligheder:

Du får frihed under ansvar, attraktive ansættelsesvilkår, herunder en god fast løn og en attraktiv bonusordning forankret i butikkens resultater. Et spændende job i spidsen for en butik i Danmarks bedst drevne herretøjskæde. Slutteligt sørger vi for via vores interne efteruddannelses program, at din udvikling ikke står stille. I samråd med din Retail Manager tilsikrer vi at du hele tiden er UP TO DATE med de kvalifikationer det kræver for at blive en succes i det job du bestrider.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Retail Manager Tim Thorkildsen

Vi glæder os til at høre fra dig.

