

Sælger på deltid søges til Lindbergh Næstved Storcenter

Vil du være med til at skabe en butik, hvor kunderne altid føler sig velkomne – og hvor du samtidig får mulighed for at udvikle dig inden for mode og detailhandel?

Vi søger en engageret sælger til en **deltidsstilling på 8-15 timer** pr. uge.

Om os

Lindbergh er en del af Danmarks største herretøjskæde – kendt for god stil, høj kvalitet og personlig service. I vores butikker skaber vi inspirerende miljøer, hvor både kunder og medarbejdere trives. Her arbejder vi tæt sammen og har en kultur præget af fællesskab, engagement og udvikling.

Om jobbet

Som sælger får du en central rolle i butikken og bliver en del af et stærkt team med fokus på gode kundeoplevelser, salg og samarbejde. Du får en spændende hverdag med masser af kundekontakt, visuel butiksoptimering og mulighed for at præge butikkens udtryk og succes.

Dine arbejdsopgaver vil bl.a. være:

- Skabe gode og personlige oplevelser for vores kunder
- Arbejde aktivt med butikkens salgsmål og mersalg
- Sørge for, at butikken altid fremstår indbydende og salgsklar
- Bidrage til butikkens visuelle udtryk og merchandising
- Deltage i markedsføring på sociale medier
- Være ambassadør for vores kundeklub og hverve nye medlemmer

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du:

- Brænder for salg og har en naturlig sans for kundeservice
- Måske har erfaring fra et tidligere job i detailhandel
- Er nysgerrig på sociale medier og markedsføring – eller klar til at lære
- Er en holdspiller, der bidrager positivt til fællesskabet og stemningen i butikken

Hvad kan vi tilbyde dig?

- En **deltidsstilling på 8-15 timer** med vagter både i eftermiddagstimerne, aften og weekend.
- En struktureret vagtplan, som du kender **12 uger frem**
- Attraktive ansættelsesvilkår med pension, sundhedsforsikring og personalefordele
- Løbende træning og udvikling – både fagligt og personligt
- En uformel og støttende arbejdsplads med gode kollegaer og høj trivsel

Er du interesseret?

Så send din ansøgning allerede i dag – vi holder samtaler løbende og ansætter, så snart vi finder den rette kandidat.

Opstart

Hurtigst muligt

Spørgsmål?

Kontakt Sales Manager **Mathias Nyborg** på tlf. **72 45 44 07**.

Vi afholder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet den rette kandidat.